

内蒙古区考面试题（网络版）2020年11月16日下午

扫描下方二维码下载妙学吧APP 刷海量题库掌握最新热点



QQ扫码直接下载

微信扫码到应用市场下载

支持所有机型

【问题1】

徐特立先生是湖南第一女子师范学校的校长，他非常勤俭节约，平时会把上课用的粉笔头儿留下来。有个女学生问他：“这小小的粉笔头，你还留它干什么呢？”徐特立说：“积少成多。”有的学生说，他从小事做起，一点一滴积累，是节约。但有的学生说，他明明有好的却不用，是小气。对此，你怎么看？

【问题1参考答案】

徐特立先生的行为，表面上看似是对粉笔头的节俭，实则蕴含着深刻的哲理。我认为，这不仅仅是一种节约的行为，更是一种对资源的尊重和对未来的负责。在当今社会，这种精神尤为珍贵。

从表面上看，徐特立先生的行为确实可以被视为节俭。他通过积少成多的方式，体现了对资源的珍惜。这种行为在物质丰富的今天，显得尤为难能可贵。它提醒我们，无论资源多么丰富，都不应该浪费。例如，日本的垃圾分类制度就是从小事做起，通过每个人的努力，实现了资源的最大化利用。

然而，也有人认为徐特立先生的行为是小气。这种观点反映了一种对资源使用的误解。在资源有限的情况下，合理利用每一分资源，不仅是对自己的负责，也是对社会的一种贡献。徐特立先生的行为，实际上是在教育学生们要有长远的眼光，学会在细节中积累，为未来打下坚实的基础。

造成这种不同看法的原因，主要在于人们对于资源利用的不同理解。一些人可能认为，只有在资源匮乏时才需要节约，而在资源丰富时则可以随意使用。这种短视的行为，往往会导致资源的浪费。因此，我们需要通过教育和宣传，提高公众的资源意识，让节约成为一种习惯。

为了推广这种节约精神，我们可以从以下几个方面入手：首先，加强教育，从小培养孩子们的节约意识；其次，政府和社会组织可以通过各种活动，宣传节约的重要性；最后，每个人都可以从自身做起，从小事做起，比如节约用水、用电等。

总之，徐特立先生的行为是一种高尚的品质体现，它不仅仅是对粉笔头的节约，更是一种对生活的态度和对未来的思考。在这个物质丰富的时代，我们更应该学会珍惜和节约，让这种精神成为我们生活的一部分。

【问题2】

某县有一个贫困村，盛产木耳、猴头菇、黄花菜、赤松子等特色产品。但是因为销路不畅通，没法销售出去，增加不了收入，村民往往都是送家人、送朋友，或者自己吃。你作为驻村干部，要怎么带领他们脱贫致富？

【问题2参考答案】

面对贫困村特色产品销路不畅的问题，作为驻村干部，我认为首先要深入了解问题的根源，然后制定切实可行的解决方案。贫困村的特色产品如木耳、猴头菇、黄花菜、赤松子等，品质优良，但缺乏有效的销售渠道和市场认知度，这是导致村民收入无法增加的主要原因。因此，我的工作将围绕拓宽销售渠道、提升产品附加值、增强村民市场意识三个方面展开。

首先，拓宽销售渠道是解决销路问题的关键。我将积极联系县内外的大型超市、农贸市场以及电商平台，为村民的特色产品寻找稳定的销售渠道。同时，利用社交媒体和网络平台，建立线上销售网络，通过直播带货、短视频宣传等方式，提高产品的曝光率。此外，还可以组织参加各类农产品展销会，让更多的消费者了解和认可我们的产品。

其次，提升产品附加值也是增加收入的重要途径。我们可以邀请农业专家对村民进行培训，教授他们如何对产品进行初步加工和包装，使其更加符合市场需求。例如，可以将木耳、猴头菇等加工成干货，延长保质期，便于运输和销售。同时，设计具有地方特色的包装，提升产品的品牌形象和市场竞争力。

最后，增强村民的市场意识是脱贫致富的长久之计。我将组织村民学习市场经济知识，了解市场需求和消费者心理，帮助他们树立品牌意识和质量意识。通过定期举办培训班和座谈会，让村民认识到只有提高产品质量和服务水平，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

总之，作为驻村干部，我将充分发挥桥梁和纽带作用，帮助村民打通销售渠道，提升产品价值，增强市场竞争力，最终实现脱贫致富的目标。我相信，通过我们的共同努力，贫困村的特色产品一定能够走出大山，走向更广阔的市场，村民的生活也会因此变得更加美好。