

湖北省考十堰市面试题（市直属岗）（网络版）2019年6月16日

扫描下方二维码下载妙学吧APP 刷海量题库掌握最新热点



QQ扫码直接下载

微信扫码到应用市场下载

支持所有机型

【问题1材料】

材料：
最近居民都在议论水果自由。虽然国家在宏观调控，但水果价格还是一直上涨。大学毕业生小王想回乡创业开发水果冷链库，发展油桃种植产业，但是他家境贫困，需要筹款来支撑事业。

【问题1】

电视台想采访你，请你就水果自由做一个时事短评。

【问题1参考答案】

水果自由，作为近期社会热议的话题，反映了人民群众对美好生活的向往和对物价波动的敏感。水果价格的上涨，虽然受到季节性、气候因素等多方面影响，但也暴露出我国农产品供应链中的一些短板，如冷链物流的不完善、产销对接的不顺畅等。这一现象背后，是城乡居民对高质量生活的追求与当前农产品供给体系之间的矛盾。

面对水果价格的波动，我们应当看到，这不仅是经济问题，更是民生问题。国家宏观调控的作用在于平衡市场供需，保障基本民生，但市场的自我调节同样重要。小王回乡创业开发水果冷链库，发展油桃种植产业，正是市场自我调节的体现。他的创业不仅能够带动当地经济发展，增加就业机会，还能通过改善供应链，降低水果损耗，从而在一定程度上缓解水果价格上涨的压力。

然而，创业之路并非一帆风顺。小王面临的资金问题，是许多创业者共同的难题。这要求我们在政策层面给予更多支持，比如提供创业贷款、税收优惠等，帮助像小王这样的创业者渡过难关。同时，社会各界也应给予更多关注和支持，形成政府引导、市场运作、社会参与的多元化支持体系。

水果自由的实现，需要政府、市场和社会各方的共同努力。政府要继续完善农产品价格调控机制，加强市场监管，防止价格异常波动。市场要发挥资源配置的决定性作用，鼓励创新，提高效率。社会各界要增强理解和支持，共同营造良好的发展环境。只有这样，我们才能逐步实现水果自由，让人民群众的生活更加美好。

【问题2材料】

材料大意:最近居民都在议论水果自由。虽然国家在宏观调控，但水果价格还是一直上涨。
大学毕业生小王想回乡创业开发水果冷链库，发展油桃种植产业，但是他家境贫困，需要筹款来支撑事业。

【问题2】

如果让你对油桃的种植情况做个调研，你认为哪些情况是调查的重点？

【问题2参考答案】

在调研油桃种植情况时，我认为以下几个方面的内容是调查的重点。首先，我们需要了解油桃种植的地理环境和气候条件。油桃作为一种对生长环境有特定要求的水果，其种植地的土壤类型、气候条件、降水量等因素都会直接影响油桃的品质和产量。因此，调研时需要详细记录这些自然环境数据，评估其是否适合油桃的规模化种植。

其次，油桃的品种选择也是一个不可忽视的重点。不同品种的油桃在口感、产量、抗病性等方面存在差异，调研时需要了解当地或周边地区已经成功种植的油桃品种，以及这些品种的市场接受度和经济效益。这将为小王选择适合的油桃品种提供科学依据。

再者，油桃种植的技术和管理水平也是调研的重点之一。包括种植密度、施肥、灌溉、病虫害防治等农业技术措施，以及果园的日常管理 practices。这些因素直接关系到油桃的产量和质量，调研时需要与当地有经验的果农或农业技术推广部门进行深入交流，获取第一手资料。

此外，油桃的市场需求和价格走势也是调研的重要内容。了解当前油桃的市场需求、消费者偏好、价格波动情况，以及潜在的销售渠道和竞争对手，有助于小王评估油桃种植的市场前景和风险。同时，调研还应包括冷链物流的发展现状和成本，因为这将直接影响到油桃的储存和运输效率。

最后，政策和资金支持也是调研不可忽视的一部分。了解当地政府对于农业创业的政策支持、贷款优惠、税收减免等措施，以及可能的资金来源和筹款渠道，将为小王的创业计划提供重要的外部支持信息。

【问题3材料】

材料大意:最近居民都在议论水果自由。虽然国家在宏观调控,但水果价格还是一直上涨。大学毕业生小王想回乡创业开发水果冷链库,发展油桃种植产业,但是他家境贫困,需要筹款来支撑事业。

【问题3】

大学毕业生小王想回乡创业开发水果冷链库,发展油桃种植产业,但是他家境贫困,需要筹款来支撑事业。除了贷款、借款之外,你还可以提供什么建议为他出谋划策以筹集资金?

【问题3参考答案】

面对小王回乡创业开发水果冷链库和发展油桃种植产业的资金难题,除了传统的贷款和借款方式,我们可以从多个角度出发,为他提供更为多元化和创新性的筹款建议。首先,可以考虑利用政府提供的创业扶持政策和农业补贴。许多地方政府为了鼓励大学生回乡创业和促进农业现代化,会提供一定的资金支持或税收减免。小王可以积极了解并申请这些政策,减轻创业初期的资金压力。

其次,小王可以尝试通过众筹平台筹集资金。众筹是一种通过互联网向大众募集小额资金的方式,特别适合有创新点和市场潜力的项目。小王可以在众筹平台上详细介绍他的水果冷链库和油桃种植项目,吸引对农业创新感兴趣的投资者或消费者。这种方式不仅能筹集资金,还能提前测试市场反应,积累潜在客户。

再者,小王可以考虑与当地的农业合作社或大型农业企业合作。通过合作,小王可以借助对方的资源和渠道,减少初期投入。例如,合作社可能提供土地、技术或销售渠道的支持,而小王则可以负责项目的具体运营和管理。这种合作模式能够实现资源共享,降低创业风险。

此外,小王还可以探索农产品预售的模式。通过提前销售未来的油桃产品,小王可以获得一部分启动资金。这种模式不仅能够解决资金问题,还能够帮助小王建立稳定的销售渠道和客户群体。小王可以通过社交媒体或电商平台进行宣传和销售,提高项目的知名度和影响力。

最后,小王可以考虑参加各类创业比赛或农业创新大赛。许多比赛都会为优胜者提供奖金或投资机会。通过参加这些比赛,小王不仅有机会获得资金支持,还能够获得专业指导和媒体曝光,为项目的长期发展打下良好基础。

总之,面对资金筹集的挑战,小王可以从政策扶持、众筹、合作、预售和比赛等多个角度出发,寻找适合自己的解决方案。通过这些多元化的筹款方式,小王不仅能够解决资金问题,还能够为项目的可持续发展奠定坚实的基础。