

2023年河北《申论》真题（B卷-考生回忆版）

扫描下方二维码下载妙学吧APP 刷海量题库掌握最新热点



QQ扫码直接下载

微信扫码到应用市场下载

支持所有机型

【材料一】

近日，为优化文旅产业布局，促进乡村旅游升级发展，合江县宽石镇召开了一场关于乡村旅游规划调整升级的座谈会，听取各方的意见建议。以下是座谈会的主要发言记录：

合江县发展和改革局陈副局长：乡村旅游的落脚点应该是乡村，游客去农村主要还是想体验乡村特色和风情。开展乡村旅游规划，千万不能摒弃乡村的质朴与自然，不能按照城市规划的思路去规划设计，把农村建得跟城市一样。规划还是要着眼于“游客为什么来、什么游客来、游客怎么来、游客来了干什么，怎样让游客介绍人来”这几个问题。解决好这些问题，乡村旅游才可能发展起来。

村民老赵：镇里要在我们村搞旅游项目；都不听听我们的想法，我感觉跟我们也沒有太大关系，虽然这几年村里是整洁了一些，生活也便利了一些，但外面的人来旅游，我们也做不了什么，没有实际的收益。我觉得让村民们能赚到钱才实在，否则我还是愿意去城里打工。我们那儿的好多人跟我的想法一样。

石茂村村委会刘主任：我们规划得再好，可有些村民就是不太配合，还是喜欢把鸡鸭养得到处都是，卫生也不好好处理，垃圾随处乱倒，有的村民养的狗还追着人家到处跑，外面的人来了自然不会高兴，不告你就算不错了。

灰石村驻村第一书记老张：我感觉，我们镇乡村旅游的主题内容同质化比较严重，比如花海，除了规模不一样，其他大抵相同；农家乐，就是简单的餐饮，加上棋牌、钓鱼，就没有其他内容了；采摘、观光活动的体验感也是千篇一律，体现不了我们这个地方的特色农业和文化。旅游产业的核心竞争力不足，历史文化深度挖掘不够，乡村核心的魂、自身的特色、差异化竞争等方面鲜有挖掘。

江流村村委会李主任：我们村经过调研了解、征求意见，筹划建设“造田公社”景观，计划以农业种植为基础，将农田开发成可观、可玩、可学的各类创意场景，这个还是比较有特色的。另外，最好有懂行的人来帮我们做一些旅游开发管理的事情。

市规划设计院潘工程师：乡村旅游规划设计要融入当地县镇、服务于村庄，处理好传统村落、基本农田保护与开发的关系，避免大拆大建、无效投入，所以规划就非常重要。如果规划和周遭环境格格不入，不能很好地尊重村民意愿，这样的规划哪怕自身再优秀，也不是好作品，这都需要专业的规划人才深入乡村实地去感受、体验，寻找最佳的解决方案。

村民老牛：村里说我家的老宅比较有特色，要修缮保护起来，政府会出一部分钱，但我们对这一块的政策不太了解，手续怎么办都不知道，村里也没什么人说得清楚，都是传来传去，走了不少弯路，也没有彻底解决问题，能不能有专门的人来指导我们怎么做？

合江县文化体育和旅游局钱副局长：这几年，乡村旅游遍地开花、如火如荼，大家都想分一杯羹，但规划要对建设以后的事情有个统筹考虑。有的地方注重硬环境建设，却忽视软环境治理，管理跟不上，配套服务也不行，个别还发生过安全事故，谁敢再去啊；有的地方基础设施和配套服务都完善了，但游客量却没有增加，收益也不可观，主要是没有对受众人群、出游目的、消费能力等进行系统分析，宣传推介就更加无从说起了。

宽石镇李镇长：乡村旅游规划不能各自为政，要以“一盘棋”思想抓好统筹，根据各村实际情况制定规划，再把散落的珍珠串成项链，形成我们镇的特色旅游项目。这样，游客到了我们镇，就可以根据实际需要订制项目，比如红色旅游、文化旅游、生态旅游等，既可以一揽子游下来，也可以分类订制游。

【材料二】

近日，连城兰花博览园数百亩连片种植大棚里，建兰、墨兰、春兰、寒兰等兰花吐蕊盛开，散发出淡幽香；工人们忙着分株、整理、包装。连城是全国最大的国兰基地和兰花集散地。近年来，该县充分借助“世界兰花之乡”“中国兰花名镇”优势，打造“红领兰香”党建品牌，不断做大做强兰花特色农业产业。曾经的山间“兰草”，成了当地的“振兴花”和兰农的“致富花”。去年，连城兰花总产值超20亿元，兰农人均年收入3.6万元。

“宁可出门不提篮，不可家中不栽兰。”这是连城民间流传的一句俗语。连城种养兰花历史悠久，野生兰花资源丰富，是春兰、建兰和寒兰的主产区和原生地，在朋口镇，家家户户都有种养兰花的传统。

说起种植兰花，不得不提“世界兰花培育之星”饶春荣。1980年，饶春荣高中毕业回到朋口镇桂花村，看到广东客商经常慕名前来收购兰花，便利用当地得天独厚的兰花资源，在村里办起全县第一个兰花基地，带领村民一起种植、培育兰花。

为种好兰花，饶春荣想方设法改变兰田环境，不断创新兰棚，多次自费出国到马来西亚、新加坡、韩国等地学习先进技术。在县、镇的支持下，饶春荣创办了连城兰花有限公司，兴建兰花博览园，建起全国最大的国兰生产基地。

如何让兰花成为富农强镇的好产业？朋口镇以连城兰花公司为龙头，成立全县第一个产业党组织“连城兰花协会党支部”，由饶春荣担任党支部书记，推出“红领兰香”党建品牌，推行“协会党支部+协会+合作社+农户”运作模式，引导党员为兰农提供品种、技术、市场等方面支持，引领带动周边农民创业致富。

张松妹便是该模式的受益者。起初，她种植的5亩兰花出现了烂头、叶子长黑斑等病情。连城兰花协会党支部的杨先金得知后，主动到她的兰苑教她及时施药、调控大棚温湿度，帮她渡过了难关。现在，张松妹新建了兰花圃、成立了合作社，种兰年收入达50万元，还带动更多兰农一起致富。

“兰逢国泰香播远，山涧野草变成宝。兰花产业的发展离不开党的好政策和县、镇的全力支持。”饶春荣深有感触地说。

为进一步做大做强兰花产业，连城成立兰花产业办，出台《关于加快兰花产业发展的若干意见》，在规划用地、资金补助、市场推广、展览、信息、科研等方面给予政策倾斜，为全县兰花产业提供技术支持和市场供求信息服务。

目前，连城已形成“一园两带三区”的兰花产业发展格局：以连城兰花博览园为龙头、朋口镇为中心，辐射莒溪、宣和、新泉、庙前等乡镇，沿国道205线、319线打造天马—良增兰花产业带和朋口—培田兰花产业带，并设立良增示范区、官厅背示范区、张家营示范区。

2020年1月，国家科学技术奖励大会上，以连城兰花基地为重要平台开展的科研项目《中国特色兰科植物保育与种质创新及产业化关键技术》，获得2019年度国家科学技术进步奖二等奖，这是我国兰花领域首个国家科技进步奖。

“由于人为任意采挖、气候变化影响，20世纪八九十年代，许多野生兰花种类濒临灭绝。”连城兰花公司总经理饶小琼是饶春荣的女儿，跟随父亲养兰10多年，对研发创新深有感触。

2011年，连城兰花基地改制为股份有限公司，加快研发步伐，当年便突破国兰无性繁殖组培技术。该技术不仅能快速繁育优质种苗、缩短生长周期、降低生产成本，还能改变传统国兰种源采集方式，为兰农提供更多更优质的兰花种苗。得益于成功研发国兰生产繁殖技术、国兰工厂化育苗工艺及大田配套栽培技术，企业推动兰花品种从50余种增至1200余种，“东方红荷”“丹霞一品”“冠豸彩球”等200余种成为享誉全国的精品。兰花的平均价格也从过去的几千元大幅下降，实现从“贵族化”向“平民化”“大众化”转变，走进千家万户。

此后，连城兰花有限公司成立国兰研发中心，以新品种、新技术、新产品为研发目标，组织开展科研攻关大比武，建成国家级国兰种质资源库。同时，与福建农林大学、省农科院深入开展技术合作，其中《建兰新品种规模繁育与栽培配套技术示范推广》项目入选福建省科技计划星火项目，《中国特色兰科植物保育与种质创新及产业化关键技术》项目获国家科学技术进步奖二等奖。

在朋口镇朋东村官厅背兰花产业片区的花田苗木农民专业合作社，兰花大棚里绿意盎然，一股清新淡雅的香气扑鼻而来，花架上摆满了争芳斗艳的各色兰花，工作人员正热情地用手机对着一盆盆亭亭玉立的兰花进行网络直播销售。

在相隔不过几百米的宏源花卉有限公司兰花圃，淘宝直播、抖音直播同样火热进行。“这盆100元起拍，每次加价20元，3分钟计时开始！”话音刚落，手机屏幕迅速滚动，“新粉”“铁粉”“钻粉”不断报价。不一会儿，屏幕左上角的观看数量已逾2万人次。

“网络直播通过一对多的方式直达消费终端，不仅有效拓宽销售渠道，而且能倒逼企业持续提升产品和服务质量。”宏源花卉负责人邱声华表示，疫情以来，无接触的电商直播成为朋口兰花企业主要销售方式，并带动连城兰花销售逆势上扬。

连城兰花的名气越来越大，还出口到东南亚、日本、韩国、俄罗斯等10余个国家和地区。如何让连城兰花产业更上一层楼？当地引领兰农依托连城兰花公司国兰研发中心，自主研发兰花新品种，为兰花电商销售提供“新鲜血液”。同时，与拼多多、淘宝等网络平台合作，运用电商、直播带货等形式，线上线下同步销售，兰花一年网络销售额达1.5亿元。

【材料三】

近年来，G区以街道社区党组织为核心，创新建立“社区吹哨、党员报到”工作机制，要求全区机关和国有企事业单位在职党员及其他有履职能力的党员，主动到本人居住地社区报到登记，做到“社区一吹哨、党员马上到；居民有点单、党员立接单”。以下是上级有关部门就这项工作调研座谈时，部分干部群众的发言摘要：

区委组织部有关负责人：我们把“报到党员”管理服务和社区党组织体系有机融合起来，以“社区—小区—楼栋”为主线，将在职党员统筹安排到社区网格中，从中推选网格党组织第一书记、兼职委员等，要求每位党员每年至少参加1次社区党组织生活、与社区干部进行1次座谈、开展1次社区调研、认领1个“微心愿”、当1天社区志愿者、结对1户困难群众。按照我们区现有在职党员数量估算，能为我们区每个社区增加近40倍的工作力量。

某社区工作人员：我们社区存在不少疑难事，以往靠社区一己之力是难以解决的。现在这个快速响应机制，真是给我们帮了大忙。大部分党员本身就住在社区，他们对社区情况更熟悉、在自己家门口就能服务，我们社区工作开展也就更精准，管理起来也就更顺畅了。现在，很多机关企事业单位党组织都是主动找我们社区结对互动，对我们社区工作人员来说，真是雪中送炭。

市直机关党工委某部门负责人：我们市直各单位在职党员纷纷响应区里的号召，回到自己居住地社区

报到。因为党员熟悉自己居住的社区，关心自己社区的发展，有利于树立“主人翁”意识，同时方便参与社区网格党建工作，也便于参选社区议事代表、小区业委会成员、楼栋长等，很有积极意义。

在职党员代表、某小区业委会成员：我居住的小区一直是一个无物业管理小区，长期面临垃圾清运不及时、车辆乱停乱放等难题。“社区吹哨、党员报到”工作部署后，我第一时间到社区报到，与社区干部一道挨家挨户上门走访，收集居民意见，带头帮忙搞卫生，推动小区成立了业委会，收到了很好的效果。现在，我们报到的党员常态化融入到社区，在服务群众的过程中，大家互相走动多了，邻里关系也更融洽了。

市大数据公司某项目负责人：受G区委委托，我们开发了“吹哨报到”微信小程序，搭建“居民点单、社区下单、党员接单”平台，提供线上实名注册、地理位置签到、服务“云记录”、满意度评价、报到排行榜、信息数据汇总等功能模块。无论是社区还是居民个人，只要有需求，都可以24小时线上“点单”“下单”，提出困难诉求、发布服务需求。党员可根据自己的专长或兴趣勾选服务类型，大数据匹配后会推送给党员，实现了群众的需求端和党员的能力端精准衔接。此外，各级党组织也可随时调阅系统自动生成的统计报表等，查看所属党员的服务情况。

某社区居民王奶奶：对于一个老太太来说，社区替我们“吹哨”，真是一场及时雨啊。前几天，我6岁的小孙子晚上8点突然从楼梯上摔下来，那天他爸妈都出差，小孙子疼得哇哇大哭。情急之下，我向社区求救，社区工作人员立刻帮我在平台上“吹哨”“下单”，才5分钟时间，市人民医院骨科的赵医生就“接单”了，他刚下班，就住在我们小区。经过赵医生的专业检查，我孙子就是软组织损伤，没有骨折或脱臼，我这颗悬着的心一下子就落下了，现在我也学会自己“下单”了，太方便了。

区委党建办负责人：我们最近组织了一次网络调查，13617名党员群众对我们“社区吹哨、党员报到”这项工作投出满意票，占参与调查人数的96.5%，还有不少群众主动出谋划策，对一些具体管理服务细节提出了好建议。这说明，大部分老百姓认为我们这个“哨”吹得好！既然群众对我们这么肯定，我们应该要做得更好才行，那种“走一圈、晃两下、纸上留点痕、网上晒个照”形式主义的报到，我们是坚决杜绝的，每个党员任务指标、接单完成情况、满意度评价等都是备案的，这项工作要“久久为功”。

区委副书记：社区“吹哨”，既要吹得“准”，还要吹得“响”、吹得“久”。下一步，我们也将把党员到社区报到情况作为党员评先评优等方面的一项重要指标和培养考察预备党员的一项参考内容，对单位、个人建立考核激励、督查落实等工作机制。我们只有真正把吹哨的权力赋予社区，才能把资源和力量下沉到社区一线，既解决了社区工作人员不足的问题，又增强了社区党组织的组织力，大家凝心聚力，才能一起为老百姓办好事。

【材料四】

今年43岁的雷力，是B市西海区社会保险基金管理中心(以下简称中心)转移接续科科长，他们科室的一项重要职责就是为跨省流动就业的劳动者办理基本养老保险关系的转移接续业务。

雷力仍清晰地记得：10多年前第一天到中心上班时，心情“既紧张又兴奋”，对社保工作感到既新奇又神秘，入职一段时间后，他才真正清楚社会保险的含义：给每一个人提供保障，记录一生、服务一生，保障一生，社保是人一生的事业。上班期间，雷力是一个不惜力的人，在业务上肯下苦功夫。早上7点半雷力就到单位。跟着老同事边干边学，下班后仍经常在办公室钻研政策，直到夜深人静。工作以来，雷力用了许多小本本，无论是工作中的收获，还是遇到的问题，他都记在上面。“干好社保业务需要积累和沉淀，不断积票和沉淀要水远在路上。”雷力说。

一天，某央企职工老宋到中心申请办理转移接续业务，老宋临近退休，户籍在西海区，但又没在B市参保，虽然之前老宋曾在B市以外多个地方工作并缴纳养老保险费，但由于工作原因调动频繁，使得他在每个地方的缴费年限都达不到办理领取养老待遇手续的条件。这意味着，老宋很难在B市办理退休手续。难题摆到了雷力面前，如何在法律和政策允许范围内解决老宋的困难？雷力经过反复研究后认为，只要解决他的养老保险关系承载主体，就可以将其各段养老保险缴费记录归集到一起，进而符合办理退休条件。于是，雷力提交中心专门研讨，在系统里建立一个虚拟养老保险账户，把老宋增加到虚拟账户内，再将其分散在各地的缴费记录接续到一起，转到户籍地街道，最终顺利解决了他的退休问题。

多年来，雷力和同事们为许多参保人解决了一个又一个难题，他的想法很简单：“我们多做一点努力，群众就能少费心。”

这两年，随着信息化的推进，转移接续业务实现了从手工办理到网上“一键办理”。据雷力介绍，B市城镇职工养老保险转移接续系统在2020年4月27日接入了国家社会保险公共服务平台（以下简称部网平台），但当时的部网平台只能查看信息，还不能实际办理转移接续业务。不久后，部网平台开通了职工养老保险关系跨省转移接续业务网上申请服务。这意味着，参保人员跨省流动就业的，在新就业地参保缴费后可申请转移本人企业职工养老保险关系。

西海社保中心通过电子化数据进行信息交互，以线上数据共享替代纸质联系函，与外省市进行信息交互，由人工登记与录入纸质表单升级成联网传输与电子数据确认，经办时限由以前的45个工作日缩减至15个工作日。遇到需要加急办理的业务申请，中心通过部网平台，三四天就能办结一起转移接续业务。

前不久，一位参保人到西海社保中心申请加急办理养老保险关系转移接续。急人所急，雷力在经办窗口指导参保人登录部网平台，提交申请。一边通过系统催办外地社保经办机构，一边指导参保人联系在当地的亲友提醒社保经办机构及时审核，“对方审核后，在电脑上点击，数据就可以传给我们。我们收到数据并审核后，再在电脑上点击确认，这事儿就办完了。搁以前，挂号信函来函往，没两三个月办不完”。

在雷力看来，业务办理电子化并不意味着可以高枕无忧了。他安排专人负责数据筛查和申请审核工作，工作人员每日清理人社部转移系统的新增数据，确保数据日清常态化。雷力举例说，参保人张女士有多条由外地转入的转移申请记录，这些转移申请均被外地社保机构拒绝。据了解，张女士在外地首次参保缴费时已超过40周岁，养老保险账户为“临时账户”，且在B市的养老保险缴费年限不到10年。按照转入申请要求，在B市养老保险缴费未满10年的，无法通过网络上传“临时帐户”数据。这种情况下，雷力安排工作人员主动联系张女士，告知她将山工作人员为其手工录入数据并作人工审核，不到一周、张女士的转入申请就办结了。

“党的十八大以来，我国的基本养老保险制度不断发展和完善，而养老保险关系转移接续工作最大的意义，是解决了跨省流动参保人养老保险关系中断的难题，提高了劳动者参保的积极性，使养老保险制度覆盖半超过90%成为现实，使目标人群全覆盖成为可能。”雷力说，“社保是我一生的事业，也是每个人一生的事业，社保无小事，毕竟这关系到参保人退休后的养老问题，不能因经办人员的一个小失误，影响人家一辈子”。

【问题一】

根据“给定资料一”，请梳理宽石镇乡村旅游规划中存在的问题，并提出相应的改进建议。（25分）

要求：问题梳理全面准确；对策有针对性、具体可行。不超过400字。

【问题二】

根据“给定资料二”，概括梳理L县兰花产业发展的具体做法。（20分）

要求：紧扣资料，内容全面，条理清晰，表达准确。不超过300字。

【问题三】

“给定资料三”中，画线部分提到，“社区‘吹哨’，既要吹得‘准’，还要吹得‘响’、吹得‘久’。”请你谈谈对这句话的理解。（15分）

要求：紧扣材料、逻辑清晰、内容全面。不超过300字。

【问题四】

“给定资料四”中提到“干好工作就要不断积累和沉淀，不断积累和沉淀要永远在路上。”请根据对这句话的理解和对给定资料的思考，自选角度，自拟题目，写一篇议论文。（40分）

要求：（1）观点明确，见解深刻；（2）内容全面，结构完整；（3）思路清晰，语言流畅；（4）不少于1000字。